

۳گام برای موفقیت در زمان فروش طلا

{تهیه مطلب: مرتضی نباتی}

در زمان فروش طلا برای اینکه عملکرد بهتری داشته باشیم نیاز داریم تا یکسری نکات ساده را بیاموزیم برای همین من در این مقاله به شما کمک می‌کنم تا به سادگی و فقط در ۳گام بتوانید براحتی و مانند یک فرد حرفه‌ای طلای قدیمی خود را به پول تبدیل کنید.

گام اول فاکتور

فاکتور اونقدر مهم هست که من همیشه در مقالات و ویدیوها از آن بعنوان مهمترین رکن در خرید و فروش بحث می‌کنم همانطور که مقالات دیگر هم گفتم فاکتور در ۲زمان می‌تواند کمک کننده ما در معاملات باشد اول در زمان پس از خرید و دوم قبل از فروش به این معنا که در زمان پس از خرید می‌توانیم با این موضوع اثبات کنیم که آن قطعه طلا برای شخص ما هست یا هر زمانی میتوان این موضوع را اثبات کرد و قبل از فروش به این دلیل که ممکن هست در زمان نبود فاکتور طلای ما براحتی خریداری نشود و یا به قیمت کمتری انرا به فروش برسانیم پس برای همین بسیار مهم و ضروری است که فاکتور را همانند طلا در امنیت کامل حفظ کنیم.

در مقاله ای دیگر که لینک آن را قرار دادم (لینک) به ارکان اصلی یک فاکتور خوب اشاره شده است.

گام دوم: قیمت

در زمان فروش طلا یکی از مهمترین مسایل این هست که ما از قیمت‌ها مطلع باشیم یعنی قیمت روز را از طرق مختلف بدانیم که بتوانیم در زمان فروش طلا حدود قیمتی را حدس بزنیم اما بهترین عملکرد در زمان فروش بر خلاف افکار عمومی این نیست که ما طلای خود را نزد طلافروش برده و بپرسیم هر گرم از این قطعه طلا را به چه قیمت برمی‌دارید؟ این اصلا سوال خوبی نخواهد بود، بهتر هست با این مدل عمل کنیم که طلای خود را ارائه کنیم و از گالری‌دار تقاضا کنیم که در ازای طلای ما

در نهایت چه مقدار به ما پول تحویل خواهید داد این مدل پرسش بهترین عملکرد ما می‌باشد و می‌تواند در فروش طلا کمک کننده باشد پس از این به بعد این مدل پرسشگری را فراموش نکنید.

گام سوم: چرخیدن در بازار

یکی دیگر از گام‌های ساده اما مهم در زمان فروش طلا این هست که مانند عموم مردم که اولین مغازه مراجعه کرده و طلای خود را می‌فروشند عمل نکنیم و بهتر است زمان کافی را در زمان فروش طلا داشته باشیم یعنی چند ساعت برای این کار وقت صرف کنیم تا بهترین خریدار را پیدا کنیم برای مثال اگر در محلی هستید که ۵ طلافروش در آنجا هستند بهترین کار این هست که با در نظر گرفتن دو گام قبلی،

به همه ۵ گالری رفته و قیمت طلای خود را استعلام کنید نکته مهم در اینجا این

هست که حتی اگر طلافروش آشنا دارید هیچ لزومی ندارد که اولین مکان به آنجا

مراجعه کرده و طلا را بفروشید بهترین کار این هست که حداقل ۴-۵ گالری رفته و استعلام قیمت کنید و در نهایت جایی را انتخاب کنید که بیشترین مبلغ را به شما پرداخت خواهد کرد.

نکته مهم:

احتمالا شما می‌توانید بیشترین پول را از شخصی دریافت کنید که از همان جا خرید کردید یعنی همان طلافروش‌شنایی که چند بار مراجعه داشتید اما حتی اگر قصد این کار را دارید باید به ۳گامی که در این مقاله گفته دقت کنید تا بهترین عملکرد را داشته باشید توصیه می‌کنم برای اینکه این ۳ گام را فراموش نکنید نسخه pdf این مقاله از باکس زیر همین مقاله بصورت رایگان دانلود کنید و در زمان فروش طلا به این نکات توجه کنید.